

Asylantenheime und Obdachlosenunterkünfte

„Asylantenheime und Obdachlosenheime sind Risiken, die von ‚gewöhnlichen‘ Versicherern nicht oder nur sehr ungerne versichert werden.“, so Nicolas Hübener, Gründer der Hübener Versicherungs-AG. Hierfür gibt es verschiedene Gründe. Ein Grund ist die allgemein höhere Gefahr, der die Objekte durch teils wechselnden Bewohner ausgesetzt sind. Auch die politisch motivierte Brandstiftung stellt ein besonderes Risiko dar.

„Ob es sich um ländliche oder städtische Lagen handelt spielt für die Hübener Versicherung keine Rolle. Auch ist es unerheblich, ob es sich um kleine Mehrfamilienhäuser, umgewidmete Hotels oder Neubauten handelt.“, wie Kurt Ehlermann, Vorstand der Hübener Versicherungs-AG betont. Bei der Hübener Versicherung beschäftigt man sich mit jedem Objekt individuell und ermittelt eine für das Risiko adäquaten Prämie. Selbstverständlich ist es auch möglich, dass Inventar mitzuversichern und den möglichen Mietverlust in Folge eines versicherten Schadens abzusichern.

Neben dem Sachrisiko versichert Hübener Versicherung auch die Haus- und Grundbesitzer-Haftpflicht. Diese ist besonders wichtig, weil die sozialschwachen Bewohner zuweilen ein besonderes Anspruchdenken entwickeln. Darüber hinaus greifen bei einem Asylantenheim die üblichen Gefahren, wie z.B. die ungenügende Umsetzung der Streu- und Räumpflicht.

Über die Hübener Versicherungs-Aktiengesellschaft

Die von Nicolas Hübener gegründete Hübener Versicherung ist ein reiner Maklerversicherer. So bekommt jeder Versicherungsmakler eine Anbindung und kann die Risiken seiner Kunden direkt eindecken. Als Spezialist für das ungewöhnliche Risiko ist die Hübener Versicherung ein europaweit tätiger Nischenversicherer. Recycling, Feuerwerkshandel und -großhandel, Asylbewerberheime, leerstehende Gebäude und Diskotheken sind nur einige der Branchen, in denen die Hübener Versicherung Kompetenz aufgebaut hat. Auch mit Einzelhandelsrisiken, die aufgrund Ihrer Waren besonders gefährdet sind (z. B. Einzelhändler für Fotoapparate, Mobiltelefone, Pelze, Leder und hochwertige Textilien) hat die Hübener Versicherung ebenfalls sehr viel Erfahrung und ist in der Lage, dem Makler und damit dem Kunden ein gutes Angebot zu machen.

Darüber hinaus überzeugt Hübener Versicherung durch persönlichen Service. Statt endloser Wartezeiten im Servicecenter erreichen Versicherungsmakler und Kunden direkt den kompetenten Ansprechpartner. Angebote werden in der Regel innerhalb von 48 Stunden erstellt und auch mit „neuartigen Risiken“ beschäftigt sich das Team um Kathrin Sund-Plutzas, Leiterin der Vertragsabteilung gerne.

Die Hübener Versicherungs AG bietet dem Maklermarkt eine Möglichkeit, das ungewöhnliche Risiko seines Kunden schnell und unkompliziert zu versichern.